

Как уже не раз говорилось, наше время - это наши деньги. Ежедневно вам требуется тратить рабочее время максимально эффективно, и чем лучше вы будете это делать, тем выше будет ваш заработок. Это незыблемое правило, проверенное годами.

За время работы мы выявили эффективный распорядок дня, позволяющий зарабатывать выполняя необходимый рабочий объем. Представляем его вам.

9:00 Прибытие в офис и начало рабочего дня

- Работа начинается в офисе, и не позже 9:00! Если вам нужно позавтракать, и сделать прочие личные дела, то приходите раньше 9:00, потому что в 9 вы должны уже быть в работе. Помните, никто не будет вас ждать, ни собственники, ни клиенты. Кто рано встает, тому Бог дает и кто по-настоящему стремиться зарабатывать, а не делает вид, тот по-настоящему и зарабатывает.

9:00 - 10:00 Подготовка к рабочему дню.

Удача любит подготовленных! Подготовьтесь к своему рабочему дню, чтобы ничего не забыть, и сделать сегодня все необходимые действия для получения максимального дохода. Отключайте лень и "тормоза", Настройтесь на успех, вспомните ради чего вы должны, обязаны так много зарабатывать, и вперед к победам!

- Заполнение ежедневника

- Просмотр документа "звонки", выписка клиентов, с которыми нужно созвониться

- Просмотр своих объектов, составление списка действий по объектам

- Распечатка выборки из базы "Риэлто" и клиентской базы.

10:00 - 11:30 ☐ Звонки клиентам и собственникам, обработка папки "НА ПРОСМОТР"

Ваши победы начинаются с телефонных звонков, "растресите" сонных собственников и клиентов, Забудьте про страхи и лень, они здесь абсолютно не уместны, искорените их прямо сейчас и навсегда! Помните, вам необходимо много зарабатывать и вы не остановитесь ни перед чем!

- Созвон с клиентами и собственниками

- Обзвон папки "НА ПРОСМОТР", планирование встреч с новыми собственниками

11:30 - 12:00 Выезд на встречи, показы и просмотры

Стремитесь как можно быстрее выехать на встречу вашим заработкам, отсиживаться в офисе не допустимо, это убыток для всех! Вам нужно очень много зарабатывать, а для этого просто приучите себя к активному образу жизни, ведь пассивность и поиск отговорок приводят только к убыткам и нищите. Просто встаньте и отправляйтесь на встречи, тем более сегодня дорога не требует усилий, вас везде отвезут и привезут обратно, а собственники и клиенты ждут вас в надежде что вы им поможете. И наша организация создана именно с этой целью! От заработков вас ограждает только выключение собственной лени, отключите ее и вы получите все что хотите! Так в чем же дело? Делаем 2-3 боевых вылета и обратно на базу с победой!

17:00 Приезд в офис.

- Сдача в рекламу объектов, звонки собственникам и клиентам.

- Анализ рабочего дня
- Планирование следующего рабочего дня.